

Partner Reseller Agreement

zwischen der NETWAYS Managed Services GmbH (im Weiteren NMS) und

Firmenname des Partners

1. PFLICHTEN DER NETWAYS MANAGED SERVICES GMBH

Die NETWAYS Managed Services GmbH (NMS) – als juristische Person hinter den NETWAYS Web Services (NWS) – stellt dem Partner eine professionelle Infrastruktur mit OpenStack, eine SaaS-Plattform, Managed Kubernetes Services und Managed DBaaS zur Verfügung (im Folgenden NWS-Services). Die Rechenzentren von NMS befinden sich in Nürnberg, Deutschland (ISO 27001 zertifiziert) und alle Dienste werden DSGVO-konform betrieben. NMS bietet dem Partner Support und Beratung für alle von NMS gehosteten Projekte.

2. PFLICHTEN DES PARTNERS

Der Partner stellt seinen Kunden NWS Services in seinem Namen zur Verfügung. Wenn ein Kunde des Partners an der Nutzung eines der NWS Services interessiert ist, startet der Partner den Dienst über sein eigenes Konto auf der NWS-Plattform. Der Partner ist für die Unterstützung seines Kunden verantwortlich.

3. VERTRAGSBEZIEHUNGEN FÜR BEGONNENE NWS SERVICES

Der Partner erbringt in seinem Namen NWS Services für seine Kunden. NMS stellt dem Partner alle gebuchten NWS Services, einschließlich Support und Beratung zur Verfügung. Es besteht keine vertragliche Beziehung zwischen NMS und dem Kunden des Partners. Für jede neue Dienstleistung, die ein Kunde des Partners in Anspruch nimmt, legt der Partner ein neues Produkt im NWS Interface an.

4. EMPFEHLUNGSPROVISION

Der Partner erhält eine monatliche Provision in Höhe von 15% auf jede aktive NWS-Dienstleistung (ausgenommen der MyEngineer-Support), die im Rahmen eines Kundenprojektes gestartet wird. Grundlage für die Provision ist der monatliche Nettoumsatz des Partners für alle aktiven Kundenprojekte innerhalb des NWS Accounts des Partners.

5. ZAHLUNGSBEDINGUNGEN

NMS gewährt dem Partner eine monatliche Provision von 15% für alle aktiven Kundenprojekte innerhalb des Partnerkontos. Die Vergütung erfolgt in Form eines 15%igen Rabatts auf alle NWS Dienstleistungen (ausgenommen der MyEngineer Support Service), die für den Betrieb seiner Kundenprojekte gebucht werden. Die Abrechnung der NWS Services gegenüber den jeweiligen Kunden des Partners, liegt in dessen Verantwortung. NMS stellt keine Rechnungen an den Kunden des Partners aus. In der Provision sind keine Steuern, Import- oder Exportgebühren, Zölle oder ähnliche Abgaben enthalten, die alle in der Verantwortung des Partners liegen. Die Provision versteht sich ohne Umsatzsteuer und wird in den von NMS ausgestellten Gutschriften deutlich ausgewiesen.

BANKVERBINDUNG DES PARTNERS

Kontoinhaber

Bank

IBAN

BIC

6. WEITERE VORTEILE

Dem Partner werden die folgenden Vorteile geboten

1. Erlaubnis zur Verwendung des NETWAYS Web Services Logos.
2. NMS präsentiert den Partner auf seiner Website, um die Sichtbarkeit des Partners zu erhöhen.
3. Der Partner hat Anspruch auf ein kostenloses Konferenzticket pro Jahr (ohne Unterkunft) und ein kostenloses Online-Training pro Jahr, wenn der monatliche Nettoumsatz aller von ihm in Anspruch genommenen Services mindestens 500 € beträgt. Weitergehende Informationen zu den von NETWAYS Event Services angebotenen Events und Trainings sind auf den folgenden Webseiten zu finden www.netways.de/events und www.netways.de/trainings.
4. Regelmäßige Partner-Updates: Einmal im Jahr kommen der Partner und NMS zu einem Austauschtreffen zusammen. Hier hat der Partner die Möglichkeit Wünsche, Verbesserungsvorschläge und Feedback zu den NWS Services zu äußern. Außerdem erfährt der Partner von kommenden Features und Neuigkeiten zu den NWS Services.
5. Der Partner erhält frühzeitig Zugang zu Updates und neuen Diensten.

7. VERTRAGSDAUER

Die Partnerschaft wird mit der Unterzeichnung dieses Agreements durch beide Parteien gültig. Der Vertrag wird auf unbestimmte Zeit geschlossen und kann von jeder Partei jederzeit, ohne Angabe von Gründen gekündigt werden.

8. MARKENZEICHEN

Während der Laufzeit dieser Vereinbarung wird dem Partner ein begrenztes Nutzungsrecht eingeräumt:

1. Die markenrechtlich geschützten Worte NETWAYS Web Services und
2. Das NWS-Logo,

zusammen bekannt als die NETWAYS Web Services Markenzeichen, um Dienstleistungen rund um NETWAYS Web Services (wie IaaS, SaaS, Managed K8s, DBaaS, Support und Beratung) zu beschreiben und zu bewerben.

Mit der Beendigung dieser Vereinbarung erlischt dieses Recht.

Durch die Verwendung der Marken von NETWAYS Web Services erkennt der Partner das Eigentumsrecht, den Titel und das Interesse von NETWAYS Web Services an diesen Marken an und stimmt zu, dass jede Verwendung der Marken von NETWAYS Web Services zu Gunsten von NETWAYS Web Services erfolgt.

Der Partner verpflichtet sich außerdem, die NWS Markenrechte nicht zu beeinträchtigen oder anzufechten, die NWS Marken nicht in einer Weise zu verwenden, die gegen ein Gesetz verstößt, oder die Marke oder den Ruf von NETWAYS Web Services schädigt, und die Marken von NETWAYS Web Services nicht in einer anderen als der von NMS ausdrücklich genehmigten Weise zu verwenden, zu reproduzieren oder deren Reproduktion oder Verwendung zu genehmigen.

NETWAYS MANAGED SERVICES GMBH

Datum & Ort

Unterschrift & Firmenstempel

PARTNER

Datum & Ort

Unterschrift & Firmenstempel