

## Partner Lead Agreement

zwischen der NETWAYS Managed Services GmbH (im Weiteren NMS) und

Firmenname des Partners

### 1. PFLICHTEN DER NETWAYS MANAGED SERVICES GMBH

Die NETWAYS Managed Services GmbH (NMS) – als juristische Person hinter NETWAYS Web Services – stellt den Kunden des Partners eine professionelle Infrastruktur mit OpenStack, einer SaaS-Plattform, Managed Kubernetes Services und Managed DBaaS (im Folgenden NWS Services) zur Verfügung. Darüber hinaus bietet der MyEngineer-Service Support und Beratung für alle von NMS gehosteten Projekte. Die Rechenzentren von NMS befinden sich in Nürnberg, Deutschland (ISO 27001 zertifiziert). Alle Services werden DSGVO-konform betrieben.

### 2. PFLICHTEN DES PARTNERS

Der Partner bietet seinen Kunden NWS Services an.

Wenn der Kunde des Partners daran interessiert ist, einen der NWS Services zu starten, muss der Partner NMS schriftlich darüber informieren, dass er für diesen Lead verantwortlich ist.

Die Lead-Meldung muss vor der Aufnahme eines NWS Service durch den Kunden erfolgen und an [sales@netways.de](mailto:sales@netways.de) gesendet werden.

### 3. VERTRAGLICHE BEZIEHUNGEN BEGONNENER NWS SERVICES

Der Kunde des Partners startet die NWS Services in seinem eigenen Namen. NMS erbringt alle gebuchten NWS Services, einschließlich Support und Beratung für den Kunden des Partners.

Der Partner ist nicht Teil der Vertragsbeziehung zwischen NMS und dem Kunden des Partners.

### 4. EMPFEHLUNGSPROVISION

Der Partner erhält eine vierteljährliche Provision von 15% für jede Empfehlung.

Die Basis für die Provision, die der Partner für die Empfehlung eines neuen Kunden erhält, ist der Nettoumsatz des Kunden mit allen aktiven NWS Services (außer dem MyEngineer-Supportdienst) innerhalb des jeweiligen Quartals.

### 5. ZAHLUNGSBEDINGUNGEN

NMS zahlt dem Partner eine vierteljährliche Provision für jeden Kunden, der NWS Services (mit Ausnahme des MyEngineer-Supportdienstes) auf der Grundlage der Empfehlung des Partners in Anspruch nimmt.

Die Zahlung erfolgt jeweils in dem auf das Quartal folgenden Monat und wird auf das unten angegebene Konto überwiesen.

NMS zahlt dem Partner die vierteljährliche Provision für jeden von ihm vermittelten Kunden, bis der Kunde seine NWS Services kündigt.

Die Provision beinhaltet keine Steuern, Import- oder Exportgebühren, Zölle oder ähnliche Abgaben, diese liegen in der Verantwortung des Partners. Die Provision versteht sich ohne Umsatzsteuer und wird in den von NMS bereitgestellten Gutschriften deutlich ausgewiesen.

### BANKVERBINDUNG DES PARTNERS

Kontoinhaber

Bank

IBAN

BIC

## 6. WEITERE VORTEILE

Dem Partner werden die folgenden Leistungen angeboten:

1. Erlaubnis zur Verwendung des NETWAYS Web Services Logos
2. NMS präsentiert den Partner auf der NWS-Website, um die Sichtbarkeit des Partners zu erhöhen.
3. Der Partner hat Anspruch auf jährlich ein kostenloses Ticket für eine Konferenz (ohne Übernachtung) und jährlich ein kostenloses Online-Training, wenn der monatliche Nettoumsatz aller von ihm geworbenen Kunden zusammen mindestens 500 € beträgt.

Weitergehende Informationen zu den von NETWAYS Event Services angebotenen Events und Trainings sind auf den folgenden Webseiten zu finden [www.netways.de/events](http://www.netways.de/events) und [www.netways.de/trainings](http://www.netways.de/trainings).

## 7. VERTRAGSDAUER

Die Partnerschaft wird mit der Unterzeichnung dieser Vereinbarung durch beide Parteien gültig.

Der Vertrag läuft auf unbestimmte Zeit und kann von beiden Parteien jederzeit ohne Angabe von Gründen gekündigt werden. Wird der Vertrag von NMS gekündigt, hat der Partner Anspruch auf die Weiterzahlung des Umsatzanteils für ein Jahr aller NWS Services (mit Ausnahme des MyEngineer-Supportdienstes), die von seinen empfohlenen Kunden gestartet werden. Der Anrechnungszeitraum beginnt mit dem Monat, in dem die Partnervereinbarung gekündigt wird.

## 8. MARKENZEICHEN

Während der Laufzeit dieser Vereinbarung wird dem Partner ein begrenztes Nutzungsrecht eingeräumt:

1. Die markenrechtlich geschützten Worte NETWAYS Web Services und
2. Das NWS-Logo,

zusammen bekannt als die NETWAYS Web Services Markenzeichen, um Dienstleistungen rund um NETWAYS Web Services (wie IaaS, SaaS, Managed K8s, DBaaS, Support und Beratung) zu beschreiben und zu bewerben.

Durch die Beendigung dieser Vereinbarung erlischt dieses Recht.

Durch die Verwendung der NETWAYS Web Services Markenzeichen erkennt der Partner das Eigentumsrecht, den Titel und das Interesse von NETWAYS Web Services an diesen Markenzeichen an und stimmt zu, dass jede Verwendung der NETWAYS Web Services Markenzeichen zu Gunsten von NETWAYS Web Services erfolgt. Der Partner erklärt sich außerdem damit einverstanden, die Markenrechte von NWS nicht zu beeinträchtigen oder anzufechten, die Marken in einer Weise zu verwenden, die gegen ein Gesetz verstößt, oder die Marke oder den Ruf von NETWAYS Web Services schädigt, oder die Marken von NETWAYS Web Services in einer anderen als der von NMS ausdrücklich genehmigten Weise zu verwenden, zu reproduzieren oder deren Reproduktion oder Verwendung zu genehmigen.

### NETWAYS MANAGED SERVICES GMBH

Datum & Ort

Unterschrift & Firmenstempel

### PARTNER

Datum & Ort

Unterschrift & Firmenstempel